**Иоахим Фишер (Joachim Fischer) — новый директор канала продаж компании Vertiv в регионе EMEA**

*Последние изменения в руководстве компании направлены на разработку   
новых региональных программ устойчивого развития*

**Мейденхед, Великобритания** [10 октября 2018 года]. Сегодня руководство компании [Vertiv](http://www.vertiv.com.ru/) объявило о назначении [Иоахима Фишера](https://www.linkedin.com/in/joachim-fischer-637ab92/) директором канала продаж в странах Европы, Ближнего Востока и Африки (регионе EMEA). Проживая в Мюнхене, Иоахим имеет значительный опыт работы в этой сфере — ранее он занимал должность генерального директора компании NEC по продажам в Германии, Австрии и Швейцарии (регионе DACH) и отвечал за внедрение важных программ развития в этом регионе.

В рамках более широкой стратегии развития Иоахим будет осуществлять руководство созданием ассортимента улучшенной продукции, предназначенной специально для региона EMEA, а также участвовать в разработке конкурентной политики ведения коммерческой деятельности и ряда маркетинговых инициатив и программ, призванных поддержать партнеров и реселлеров. В данной должности он будет играть важную роль в разработке новых продуктов для указанного региона, а также в выводе на рынок решений по периферийным вычислениям.

«Мы активно работаем над созданием всеобъемлющего списка конкурентных предложений. Более широкий и разнообразный ассортимент продукции для конкретного канала продаж, дополнительные инвестиции в расширение сети реселлеров и в региональные маркетинговые программы — вот лишь несколько пунктов этого списка. Мы стремимся заключать деловые союзы, основанные на доверии и совместном стремлении внести значительный вклад в развитие региональной сети дистрибьюторов и реселлеров в рамках более широкой стратегии вывода нашей продукции на рынок, — говорит Карстен Винтер (Karsten Winther), вице-президент компании Vertiv по продажам в странах Европы, Ближнего Востока и Африки. — У нашей компании огромный потенциал. Благодаря опыту Иоахима в сфере управления проектами и ведения бизнеса в данном сегменте рынка, а также всем нашим новым инициативам, мы сможем добиться значительных успехов, привлечь новых партнеров и продолжить развиваться на этом изменчивом, динамичном и критически важном рынке».

«Я очень рад стать сотрудником компании Vertiv и помогать ей создавать новые программы для канала продаж EMEA, — говорит Иоахим. — Этому рынку свойственна собственная, очень необычная динамика, и мне не терпится начать применять свой опыт и знания для разработки новых предложений, отвечающих его потребностям».

# # #

**О компании Vertiv**

Компания Vertiv объединяет аппаратное и программное обеспечение, аналитические и интерактивные услуги для обеспечения бесперебойной работы, оптимальной производительности и развития важнейших систем и приложений в соответствии с потребностями бизнеса своих клиентов. Продукция и услуги компании Vertiv в сфере электроэнергетики, систем охлаждения и ИТ-инфраструктур, от облачных хранилищ до периферии сети, помогают решить сложнейшие проблемы, с которыми сталкиваются современные центры данных, коммуникационные сети, а также коммерческие и промышленные объекты. В компании Vertiv, главный офис которой расположен в городе Колумбус, штат Огайо, США, работают около 20 000 сотрудников. Компания ведет свою деятельность более чем в 130 странах мира. Для получения дополнительной информации, последних новостей и другого контента от компании Vertiv посетите веб-сайт [Vertiv.com.ru](http://www.vertiv.com.ru/).

**КОНТАКТЫ ДЛЯ СМИ**

Джемма Лингем (Gemma Lingham)

Тел.: +44 (208) 618 2812

Адрес эл. почты: gemma.lingham@fhflondon.co.uk