**Директор ижевского филиала «Балтийского лизинга» рассказал об итогах работы за год**

**Санкт-Петербург, 18 декабря 2020 года.** Директор филиала компании «Балтийский лизинг» в Ижевске Андрей Назаров присоединился к обсуждению перспектив развития рынка коммерческого и легкового транспорта в Удмуртской Республике. Он рассказал о новых тенденциях в лизинговой отрасли, развитии новых продуктов на рынке, а также о динамике показателей в сегменте автотранспорта регионального подразделения.

Экспертное обсуждение состоялось в рамках онлайн-конференции на тему «Транспорт в дело», организованной региональной редакцией ИД «Коммерсант» - «Коммерсант Удмуртия». В ходе мероприятия участники дискуссии рассмотрели ряд вопросов, наиболее актуальных для рынка коммерческого транспорта России и региона. В частности, обсудили динамику изменения спроса в сегменте автотранспорта, влиянии пандемии на рынок, обсудили государственные и республиканские программы с льготными условиями по приобретению авто, существующие финансовые инструменты по приобретению транспорта и перспективы развития рынка.

**Андрей Назаров** подчеркнул, что по результатам января-ноября 2020 года объем нового бизнеса ижевского филиала «Балтийского лизинга» вырос на 17% по отношению к аналогичному периоду прошлого года. По количеству единиц рост составил 20%.

«Если говорить о сегментах-лидерах «Балтийского лизинга» в целом, то можно отметить следующую тенденцию: в топ наиболее популярных среди клиентов предметов лизинга стабильно входят легковой, грузовой и коммерческий транспорт. Стоит отметить, что сделки в этих сегментах традиционно являются и самыми популярными и в структуре рынка в целом. И, несмотря на то, что по информации Russian Automotive Market Research, в январе-ноябре 2020 рынок новых легковых автомобилей сократился, [спрос на лизинг легкового автотранспорта растет](https://www.napinfo.ru/news/legkovoy-transport/spros-na-lizing-legkovykh-avtomobiley-rastet) - по итогам десяти месяцев 2020 года в финансовый лизинг передано 101,3 тысячи машин, что на 5% больше результата десяти месяцев 2019 года. Кроме того, на общем фоне снижения спроса на новые автомобили региональный рынок Удмуртии показал двузначный рост», - рассказал **Андрей Назаров.**

Он отметил, что «Балтийский лизинг» может предложить своим клиентам автомобили любой категории — от эконом- до бизнес-класса.

«Предприниматели могут воспользоваться [специальными программами](https://baltlease.ru/specs/spec-light/), которые на основе потребностей рынка разрабатываются специалистами компании совместно с партнерами. Они позволяют бизнесменам создавать с нуля и обновлять свой автопарк в соответствии с их индивидуальными запросами на еще более выгодных условиях», - говорит **Андрей Назаров.**

По словам директора ижевского филиала компании, также сейчас для клиентов «Балтийского лизинга» действует новогоднее предложение [«Защитим на год вперед»](https://baltlease.ru/specs/spec-light/kasko-v-podarok/). По его условиям, клиенты, приобретая легковые авто от Audi и Volvo, грузовики КамАЗ, самосвалы и седельные тягачи DAF, IVECO, Scania, MAN, Volvo, Mercedes-Benz, Renault, а также самосвалы брендов Shaanxi Shacman, HOWO, FAW, Foton, получают КАСКО на год за счет компании. Кроме того, в условиях спецпредложения появился новый сегмент – экскаваторы. Программа будет действовать до 31 декабря 2020 года.

Кроме того, у предприятий, которые уже сотрудничали с «Балтийским лизингом», есть возможность получить необходимое финансирование даже без первоначального взноса.

«В честь своего 30-летия «Балтийский лизинг» запустил программу [«Привилегия для своих – просто, как аренда»](https://baltlease.ru/specs/spec-light/30_anniversary/). В соответствии с ее условиями представителям бизнеса, уже сотрудничавшим с компанией, при заключении сделок, предметом которых становятся автомобили или спецтехника, доступны авансы в размере от 0%», - добавил **Андрей Назаров.**

Подписать все необходимые документы клиенты ООО «Балтийский лизинг» могут online, в системе Диадок. Она позволяет отправлять электронную версию юридически значимых документов, которые не нужно распечатывать. Чтобы подключиться к системе, клиентам необходимо перейти на сайт diadoc.ru, выбрать действие «Войти» — «По сертификату» и в разделе «Контрагенты» принять приглашение от «Балтийского лизинга».

**Справка:**

При заключении договора лизинга индивидуально согласовываются условия оказания услуг, влияющие на сумму расходов, которую понесет лизингополучатель: срок лизинга, размер первого (авансового) платежа, интенсивность возмещения расходов на приобретение предмета лизинга в составе лизинговых платежей, удорожание, выбор страхователя, страховщика, способа возмещения затрат на уплату страховой премии за второй и последующие годы срока лизинга, балансодержателя предмета лизинга, стороны, на имя которой регистрируется предмет лизинга. ООО «Балтийский лизинг».

\*\*\*

*Группа компаний «Балтийский лизинг» — одна из ведущих лизинговых компаний России. Занимает 7-е место в отраслевом рэнкинге агентства «Эксперт РА» по итогам девяти месяцев 2020 года. Компания образована в 1990 году. Основная сфера деятельности – предоставление в лизинг оборудования, автотранспорта и спецтехники. Филиальная сеть компании насчитывает 74 подразделения по всей России. По итогам девяти месяцев 2020 года объем нового бизнеса (стоимость лизингового имущества без НДС) компании «Балтийский лизинг» превысил 45,6 млрд рублей. По данным на 1 октября 2020 года объем лизингового портфеля составил 75,5 млрд рублей. «Эксперт РА» присвоил компании «Балтийский лизинг» рейтинг кредитоспособности на уровне ruA+ со стабильным прогнозом. Fitch Ratings присвоило компании «Балтийский лизинг» долгосрочные рейтинги дефолта эмитента на уровне «BB» со стабильным прогнозом. С более подробной информацией можно ознакомиться на сайте:* [*www.baltlease.ru*](http://www.baltlease.ru)

**Контакты пресс-службы:**

[pr@baltlease.ru](mailto:pr@baltlease.ru)

тел / факс: (812) 670 90 80 доб. 275 / 267