БОЛЬШЕ чем EVENTS. Пространство развития бизнеса.

PR-manager Анна Ерохина

тел. +7 920-023-99-45 (Viber и WhatsApp),

+7 999-141-21-06

pr@probm.ru, [www.probm.ru](http://www.probm.ru) \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Россия, лето 2022

****

**Пресс-релиз № 1**

**06 июля 2022 г. прошла ON-line трансляция открытой конференции по недвижимости «Делай!»**

**06 июля 2022 г.** (среда) **с 10.00 до 12.45** по Московскому времени спикеры открытой **ON-line** **конференции для риелторов ”Делай!”** **бесплатно** делились самыми передовыми технологиями продаж, продвижения и рекрутмента.

На конференции выступили:

**Анжелика Шикайкова -** эксперт по выстраиванию системы управления и ментор директоров агентств недвижимости. Более 7 лет работала в Федеральном агентстве недвижимости "ЭТАЖИ" на позициях: руководителя юридического департамента филиалов Новосибирска, Томска, Новокузнецка, Барнаула; руководителя юридического, ипотечного отдела, оценки и страхования Новосибирского филиала; директора Бердского филиала. По результатам рейтингов сети сотрудники спикера занимали и удерживали лидирующие позиции. Являлась членом управляющих комитетов юридического и ипотечного направления сети. По результатам работы в 2020 году вошла в ТОП-3 руководителей сети. Получила диплом от Хусаинова И.Б. в номинации "За построение высокоэффективной команды". Председатель комитета юристов по сделкам с недвижимостью в "Ассоциации юристов России".

Поделилась практическим опытом и примерами **построения эффективной команды**, а в частности:

- Что такое эффективная команда?

- Формы управления эффективной командой.

- "Плюсы" и "минусы" создания эффективных команд.

- Как из группы сотрудников сформировать высокоэффективную команду?

- Как создать высокоэффективную команду с нуля?

**Яна Лурье -** автор и ведущая более 60 семинаров и тренингов для риэлторов. Опыт работы на рынке недвижимости более 20 лет. Победитель Национальной премии «Эксперт рынка недвижимости» в номинации «Лучший бизнес-тренер на рынке недвижимости» -2018.

Рассказала о **специфике найма и быстрой адаптации новичков на сложном рынке**:

- Когда привычные сценарии и методики привлечения и управления персоналом начинают играть против нас?

- Как новички могут стать сильнее опытных агентов?

- Что исключать из системы адаптации на сложном рынке, а что усиливать?

**Анна Торубарова** - управляющий партнер пространства развития бизнеса «Больше чем» и коммерческий директор сервиса для риэлторов Lotinfo. Специалист с 15-летним опытом в области запуска и развития эффективных маркетинговых и управленческих сервисов для агентств недвижимости.

Раскрыла **неочевидные инструменты в VK для риелтора**:

1. Автоматизация рутинных задач сообщества VK.
2. Виджет «Сообщения сообщества» для сайта.

**Анатолий Скакун -** руководитель группы продаж ЦИАН - обозначил **как рассчитывать эффективность вложений в продвижение объекта**.

**Игорь Пуштаев -** эксперт по недвижимости, основатель и директор АН «Кварталы», пропагандист метода участковой работы риелторов, спикер, опыт в продажах более 25 лет - ответил на сложный вопрос «**Как убедительно рассчитать стоимость продажи квартиры и не прогадать?»:**

- Три основных способа объективной оценки объекта недвижимости: конкурентный анализ, экономический и статистический методы.
- Формы, формулы, алгоритмы.
- Отчет для собственника и методика убедительной презентации отчета.

Видеозапись трансляции доступна на Ютуб-канале «Делай! События и вебинары по недвижимости» [по ссылке](https://youtu.be/A0JD7XvFt7Q)

Открытые ON-line конференции для риелторов «Делай!» - это прямое общение с экспертами и ещё больше уникального контента и, который **не найти в свободном доступе*.***

*Получайте уникальные знания и практический опыт, отобранный экспертами для экспертов! Регистрируйтесь на следующие события* [*по ссылке*](https://probm.ru)